

ЗАТВЕРДЖЕНО
Наказ Вищого навчального
закладу Укоопспілки
«Полтавський університет
економіки і торгівлі»
08 липня 2015 року № 152-Н
Форма № П-2.04

ВИЩИЙ НАВЧАЛЬНИЙ ЗАКЛАД УКООПСПІЛКИ
„ПОЛТАВСЬКИЙ УНІВЕРСИТЕТ ЕКОНОМІКИ І ТОРГІВЛІ”
КАФЕДРА ПРАВОЗНАВСТВА

ЗАТВЕРДЖУЮ
Перший проректор

_____ проф. М. Є. Порога
“ _____ ” _____ 2016 р.

РОБОЧА НАВЧАЛЬНА ПРОГРАМА
з навчальної дисципліни «ДОГОВІРНЕ ПРАВО»

підготовки бакалавра
спеціальності 081 «Право»

інституту економіки, управління та інформаційних технологій

Полтава – 2016

Робоча навчальна програма з навчальної дисципліни «Договірне право» для студентів напряму підготовки 6.030401 «Правознавство», 6.030401і «Правознавство» / спеціальності 081 «Право» на I-II семестр 2016–2017 навчального року.

Укладач:

Кульчій О.О. – к.ю.н., доцент кафедри правознавства Вищого навчального закладу Укоопспілки «Полтавський університет економіки і торгівлі».

Робоча навчальна програма обговорена і схвалена на засіданні кафедри правознавства 31 травня 2016 р., протокол № 10.
Зав. кафедри _____ проф. Г. В. Лаврик

СХВАЛЕНО

Голова науково-методичної групи з напряму підготовки / спеціальності, протокол № 3 від 31 травня 2016 р.
_____ проф. Г. В. Лаврик

ПОГОДЖЕНО

Методист 1 категорії науково-навчального центру
_____ В. М. Забара
«__» _____ 2016 р.

ЗМІСТ

Вступ.....	4
Розділ 1. Загальна характеристика навчальної дисципліни.....	7
Розділ 2. Робочий графік навчальної дисципліни на семестр	8
Розділ 3. Тематичний план навчальної дисципліни з розподілом навчального часу за видами занять.....	9
Розділ 4. Технологічна карта тематичного плану навчальної дисципліни	13
Розділ 5. Самостійна робота студентів	23
Розділ 6. Методики активізації процесу навчання	24
Розділ 7. Система поточного і підсумкового контролю	26
Розділ 8. Програмне забезпечення комп'ютерної підтримки освітнього процесу з навчальної дисципліни «Договірне право»:	34
Розділ 9. Інформаційно-методичне забезпечення	34

ВСТУП

Вивчення навчальної дисципліни «Договірне право» є важливою складовою програми підготовки студентів, котрі навчаються за напрямом підготовки 6.030401 «Правознавство», 6.030401і «Правознавство» / спеціальністю 084 «Право» з нормативним та скороченим терміном підготовки. Це пояснюється надзвичайно важливою роллю, яку відіграє договірне регулювання суспільних відносин, значенням договору як юридичного факту, що породжує цивільно-правові та господарські зобов'язання, як універсального регулятора господарських зв'язків.

Викладання дисципліни «Договірне право» викликано необхідністю набуття системи правових знань, невід'ємно пов'язаних із професійною юридичною діяльністю. Вивчення дисципліни сприятиме розвитку творчих навиків щодо правового забезпечення економічних процесів, визначення відповідності дій господарюючих суб'єктів та фізичних осіб вимогам чинного законодавства, яке регламентує порядок укладання, виконання та припинення господарських договорів та цивільно-правових договорів.

Предметом навчальної дисципліни «Договірне право» є сукупність норм, що унормовують діяльність учасників договірних відносин, у першу чергу суб'єктів господарювання, система нормативних актів, що містять відповідні норми та регулюють порядок укладення, зміни та розірвання окремих видів договорів.

Міждисциплінарні зв'язки навчальної дисципліни. Навчальна дисципліна нерозривно пов'язана передусім з навчальними дисциплінами «Цивільне право», «Господарське право», враховує здобуті студентами під час опанування цих галузей знання, та частково спирається на них.

Метою викладання навчальної дисципліни «Договірне право» є розкриття найважливіших категорій і конструкцій договірного права та законодавства у цій сфері, основних тенденцій його розвитку і застосування судами (господарськими) та іншими правозастосовними органами норм чинного законодавства щодо укладання зміни, виконання договорів. Вивчення договірного права має на меті набуття студентами навичок роботи з нормативним матеріалом, уміння вирішувати конкретні правові ситуації, які виникають у сфері договірних відносин на базі національного та міжнародного законодавства. Також студенти мають здійснювати аналіз правозастосовної практики, судових рішень та рішень органів державної влади в частині регулювання договірних відносин.

Вивчення договірного права, крім практичних навиків, також має на меті прищеплення поваги до закону, вміння його додержуватися, високу правосвідомість при здійсненні підприємницької діяльності.

Основними завданнями вивчення навчальної дисципліни «Договірне право» є:

- вивчення поняття, предмета та основних принципів договірного права;
- аналіз основних джерел договірного права в Україні при здійсненні зовнішньоекономічної діяльності;
- правовий аналіз основних інститутів договірного права;
- визначення порядку укладання договорів за участю суб'єктів господарювання;
- визначення порядку виконання господарських договорів за чинним законодавством України;
- вивчення основ правового регулювання договірних відносин в контексті регулювання підприємницької діяльності в Україні;
- визначення поняття та змісту господарських договорів;
- визначення та аналіз договорів окремих видів, зокрема у сфері зовнішньоекономічної діяльності;
- аналіз способів захисту прав і законних інтересів суб'єктів – учасників договірних відносин, набуття досвіду роботи із правовими документами.

Згідно з вимогами освітньо-професійної програми, у результаті вивчення дисципліни «Договірне право» студенти повинні:

знати:

- основні теоретичні положення договірного права на основі знань, набутих у процесі практичної та теоретичної підготовки;
- порядок укладення, зміни, припинення, виконання договірних зобов'язань, способи забезпечення їх належного виконання та порядок притягнення до відповідальності за порушення сторонами умов договору;
- основні види договірних конструкцій, передбачених законодавством України, а також непоіменовані договори; норми та правила, що регулюють різні види договорів, права та обов'язки їх сторін;

уміти:

- використовувати договірне право для вирішення господарських задач;
- здійснювати професійну діяльність (щодо договірних зобов'язань) у межах вимог чинного законодавства України та міжнародних договорів, що ратифіковані у встановленому порядку відповідно до Конституції України;
- визначати конкретні особливості правового регулювання договірних відносин відповідно до потреб підприємства та інших учасників господарської діяльності;

- оперувати положеннями законів України, підзаконних нормативних актів, що приймаються у встановленому порядку органами державної влади та органами місцевого самоврядування.

Програма навчальної дисципліни складається з таких модулів:

Модуль 1 – «Загальні положення щодо регулювання договірних відносин» – включає в себе теми які містять навчальний матеріал щодо поняття договірної права та його джерел, поняття договірних праввідносин, договорів як підстав їх виникнення, порядку їх укладення, зміни припинення, загальних принципів та вимог до їх виконання.

Модуль 2 – «Особливості правового регулювання окремих видів цивільно-правових та господарсько-правових договорів» – включає теми, які містять навчальний матеріал щодо поняття, змісту та форми окремих видів господарських (передусім) та цивільно-правових договорів, особливостей їх правового регулювання.

Структура науки і навчальної дисципліни «Договірне право» визначається з позицій системного підходу з урахуванням положень, розроблених наукою.

Навчальна програма дисципліни «Право інтелектуальної власності» затверджена Вченою радою ВНЗ Укоопспілки «Полтавський університет економіки і торгівлі» __ ____ 201_ р., протокол № __.

Розділ 1. Загальна характеристика навчальної дисципліни

Таблиця 1.1. Загальна характеристика навчальної дисципліни для студентів напряму підготовки 6.030401, 6.030401і «Правознавство» / спеціальності 081 «Право» освітньо-кваліфікаційного рівня бакалавр

Характеристика навчальної дисципліни
1. Кількість кредитів за ЄКТС – <u>3</u> .
2. Кількість модулів: денна – <u>2</u> , заочна – <u>2</u> .
3. Нормативна (варіативна) у відповідності до навчального плану (<i>вказати</i>) <u>варіативна</u>
4. Курс: денна <u>IV</u> , заочна <u>IV</u> .
5. Семестр: денна 8, заочна 9.
6. Денна форма навчання, годин: – загальна кількість: 1 семестр – <u>0 год.</u> , 2 семестр – <u>108 год.</u> - лекції: 1 семестр <u>0 год.</u> , 2 семестр <u>18 год.</u> - практичні (семинарські, лабораторні) заняття: 1 семестр <u>0 год.</u> , 2 семестр <u>30 год.</u> - самостійна робота: 1 семестр <u>0 год.</u> , 2 семестр <u>46 год.</u> - вид підсумкового контролю (<i>вказати</i> : ПМК (залік), екзамен): 1 семестр – <u>-</u> , 2 семестр – <u>ПМК (екзамен)</u> .
- кількість годин на тиждень: 1 семестр <u>0 год.</u> , 2 семестр – <u>3 год.</u>
7. Заочна форма навчання, годин: – загальна кількість: 1 семестр 108 год., 2 семестр – <u>0 год.</u> - лекції: 1 семестр 6 год., 2 семестр 0 год. - практичні заняття: 1 семестр 6 год., 2 семестр 0 год. - самостійна робота: 1 семестр 96 год., 2 семестр 0 год. - вид підсумкового контролю (<i>вказати</i> : ПМК (залік), екзамен): 1 семестр – <u>-</u> , 2 семестр – <u>ПМК (екзамен)</u> .

**Розділ 3. Тематичний план навчальної дисципліни
з розподілом навчального часу за видами занять**

**Таблиця 3.1. Тематичний план навчальної дисципліни
«Договірне право» для студентів денної форми навчання на пряму
підготовки 6.030401 «Правознавство», 6.030401 «Правознавство» /
спеціальності 081 «Право»**

№ з/п	Назва розділу, модуля, теми	Кількість годин за видами занять					
		Разом	аудиторні			позааудиторні	
			лекції	семінарські	практичні	індивідуально-консультативна робота	самостійна робота
1	2	3	4	5	6	7	8
Модуль 1. Загальні положення щодо регулювання договірних відносин							
1.	Поняття та загальна характеристика договірного права в Україні.	6	2	2	–	1	1
2.	Поняття та загальна характеристика договору. Договір у сфері господарської діяльності.	6	2	2	–	1	1
3.	Порядок укладення, зміни та припинення договору.	4	–	2	–	1	1
4.	Виконання договірних зобов'язань.	6	2	2	–	1	1
5.	Способи забезпечення виконання договірних зобов'язань.	4	–	2	–	1	1
6.	Відповідальність за порушення договірних зобов'язань.	6	2	2	–	1	1
7.	Захист прав учасників договірних відносин.	4	–	2	–	1	1
	Загалом	36	8	14	–	7	7
Модуль 2. Особливості правового регулювання окремих видів цивільно-правових та господарсько-правових договорів							
8.	Договори про передачу майна у власність.	10	2	2	–	1	5
9.	Договори про передачу майна в користування.	9	2	2	–	1	4
10.	Договори про виконання робіт.	10	2	2	–	1	5
11.	Договори про надання юридичних	10	2	2	–	1	5

	послуг.						
1	2	3	4	5	6	7	8
12.	Договори про надання фактичних послуг.	8	–	2	–	1	5
13.	Правове регулювання кредитно-розрахункових відносин.	10	2	2	–	1	5
14.	Зобов'язання про спільну діяльність. Договори про створення юридичної особи.	8	–	2	–	1	5
15.	Правове регулювання договірних відносин у сфері зовнішньоекономічної діяльності.	7	–	2	–	–	5
	Загалом	72	10	16	–	7	39
	Разом із курсу:	108	18	30	–	14	46

**Таблиця 3.2. Тематичний план навчальної дисципліни
«Договірне право» для студентів заочної форми навчання та
ЛЦДН напряму підготовки 6.030401, 6.030401і «Правознавство» /
спеціальності 081 «Право»**

№ з/п	Назва розділу, модуля, теми	Кількість годин за видами занять					
		Разом	аудиторні			позааудиторні	
			лекції	семінарські	практичні	індивідуально-консультативна робота	самостійна робота
1	2	3	4	5	6	7	8
Модуль 1. Загальні положення щодо регулювання договірних відносин							
1.	Поняття та загальна характеристика договірних відносин в Україні.	6	2	–	–	–	4
2.	Поняття та загальна характеристика договору. Договір у сфері господарської діяльності.	6	–	–	2	–	4
3.	Порядок укладення, зміни та припинення договору.	4	–	–	–	–	4
4.	Виконання договірних зобов'язань.	6	2	–	–	–	4
5.	Способи забезпечення виконання договірних зобов'язань.	4	–	–	–	–	4
6.	Відповідальність за порушення договірних зобов'язань.	6	–	–	–	–	6
7.	Захист прав учасників договірних відносин.	4	–	–	–	–	4
	Загалом	36	4	–	2	–	30
Модуль 2. Особливості правового регулювання окремих видів цивільно-правових та господарсько-правових договорів							
8.	Договори про передачу майна у власність.	10	2	–	–	–	8
9.	Договори про передачу майна в користування.	9	–	–	2	–	7
10.	Договори про виконання робіт.	10	–	–	2	–	8
11.	Договори про надання юридичних послуг.	10	–	–	–	–	10
12.	Договори про надання фактичних послуг.	8	–	–	–	–	8

1	2	3	4	5	6	7	8
13.	Правове регулювання кредитно-розрахункових відносин.	10	–	–	–	–	10
14.	Зобов'язання про спільну діяльність. Договори про створення юридичної особи.	8	–	–	–	–	8
15.	Правове регулювання договірних відносин у сфері зовнішньоекономічної діяльності.	7	–	–	–	–	7
	Загалом	72	2	–	4	–	66
	Разом із курсу:	108	6	–	6	–	96

Розділ 4. Технологічна карта тематичного плану навчальної дисципліни

Таблиця 4.1. Технологічна карта тематичного плану навчальної дисципліни «Договірне право», яка викладається для студентів денної форми навчання

Назва модуля (розділу), теми та питання, що розглядаються на лекції	Обсяг годин	Назва теми семінарського, практичного або лабораторного заняття	Обсяг годин	Навчально-методична література (порядковий номер за переліком)
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>
Модуль 1. Загальні положення щодо регулювання договірних відносин				
Тема 1. Поняття та загальна характеристика договірного права в Україні				
<i>Лекція 1.:</i> 1) Поняття, предмет та метод договірного права; 2) Принципи договірного права та їх закріплення у чинному законодавстві; 3) Система договірного права та характеристика його основних інститутів (складових); 4) Джерела договірного права України.	2	<i>Семінарське заняття 1.:</i> 1) Поняття, предмет та метод договірного права; 2) Принципи договірного права та їх закріплення у чинному законодавстві; 3) Система договірного права та характеристика його основних інститутів (складових); 4) Джерела договірного права України.	2	1-9, 10, 47, 48, 56
Тема 2. Поняття та загальна характеристика договору. Договір у сфері господарської діяльності.				
<i>Лекція 2.:</i> 1) Поняття зобов'язання й договору, співвідношення зобов'язання й договору; 2) Класифікація договорів; 3) Поняття господарського договору та функції договору в господарській діяльності; 4) Зміст договору; 4) Форма договору та правові наслідки її недотримання.	2	<i>Семінарське заняття 2.:</i> 1) Поняття зобов'язання й договору, співвідношення зобов'язання й договору; 2) Класифікація договорів; 3) Поняття господарського договору та функції договору в господарській діяльності; 4) Зміст договору; 4) Форма договору та правові наслідки її недотримання.	2	1-9, 11, 12, 70, 72, 79, 83, 85, 86, 89, 92, 116
Тема 3. Порядок укладення, зміни та припинення договору				
1) Порядок укладання господарських договорів; 2) Пропозиція (оферта) та її види.	–	<i>Семінарське заняття 3.:</i> 1) Порядок укладання господарських договорів; 2) Пропозиція (оферта)	2	1-9, 11, 12, 16, 93, 97, 104,

<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>
Умови дійсності оферти; 3) Підстави та порядок внесення змін до договору та розірвання договору; 4) Підстави та наслідки визнання договорів недійсними й неукладеними.		та її види. Умови дійсності оферти; 3) Підстави та порядок внесення змін до договору та розірвання договору; 4) Підстави та наслідки визнання договорів недійсними й неукладеними; 5) Конкурентні способи укладення договорів.		116
Тема 4. Виконання договірних зобов'язань				
<i>Лекція 3.:</i> 1) Поняття виконання договірних зобов'язань та порядок виконання умов договору; 2) Заміна осіб у договірному зобов'язанні. Випадки обмеження зміни осіб; 3) Підстави та порядок припинення договірних зобов'язань; 4) Загальна характеристика способів забезпечення виконання договірних зобов'язань.	2	<i>Семінарське заняття 4.:</i> 1) Поняття виконання договірних зобов'язань та порядок виконання умов договору; 2) Заміна осіб у договірному зобов'язанні. Випадки обмеження зміни осіб; 3) Підстави та порядок припинення договірних зобов'язань; 4) Загальна характеристика способів забезпечення виконання договірних зобов'язань.	2	1-9, 11, 12, 16, 93, 97, 104, 116
Тема 5. Способи забезпечення виконання договірних зобов'язань				
1) Загальна характеристика способів забезпечення виконання договірних зобов'язань; 2) Неустойка; 3) Порука та гарантія; 4) Завдаток та його відмінності від авансу; 5) Застава та притримання майна боржника.	–	<i>Семінарське заняття 5.:</i> 1) Загальна характеристика способів забезпечення виконання договірних зобов'язань; 2) Неустойка; 3) Порука та гарантія; 4) Завдаток та його відмінності від авансу; 5) Застава та притримання майна боржника.	2	1-9, 11, 12, 16, 93, 97, 104, 116
Тема 6. Відповідальність за порушення договірних зобов'язань				
<i>Лекція 4.:</i> 1) Загальна характеристика відповідальності за порушення договірних зобов'язань; 2) Підстави та умови відповідальності за порушення умов договору; 3) Відшкодування збитків та їх склад; 4) Стягнення неустойки в разі порушення умов договору.	2	<i>Семінарське заняття 6.:</i> 1) Загальна характеристика відповідальності за порушення договірних зобов'язань; 2) Підстави та умови відповідальності за порушення умов договору; 3) Відшкодування збитків та їх склад; 4) Стягнення неустойки в разі порушення умов договору; 5) Оперативно-господарські санкції як захід відповідальності.	2	1-9, 11, 12, 16, 93, 97, 104, 116

<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>
Тема 7. Захист прав учасників договірних відносин				
1) Способи захисту прав та інтересів учасників договірних відносин; 2) Самозахист прав сторін договору. Оперативно-господарські санкції; 3) Нотаріальний захист прав учасників договірних відносин; 4) Судовий захист прав сторін договору.	–	<i>Семінарське заняття 7.:</i> 1) Способи захисту прав та інтересів учасників договірних відносин; 2) Самозахист прав сторін договору. Оперативно-господарські санкції; 3) Нотаріальний захист прав учасників договірних відносин; 4) Судовий захист прав сторін договору.	2	1-9, 11, 12, 16, 93, 97, 104, 116
Модуль 2. Особливості правового регулювання окремих видів цивільно-правових та господарсько-правових договорів				
Тема 8. Договори про передачу майна у власність				
<i>Лекція 5.:</i> 1) Загальна характеристика договору купівлі-продажу та його види; 2) Порядок заняття торговельною діяльністю і правила обслуговування населення; 3) Договір поставки, його сторони та істотні умови; 4) Міжнародні правила тлумачення торговельних термінів «ІНКОТЕРМС».	2	<i>Семінарське заняття 8.:</i> 1) Загальна характеристика договору роздрібної купівлі-продажу; 2) Відповідальність суб'єктів підприємництва за порушення правил торговельної діяльності і торговельного обслуговування покупців; 3) Поняття та значення товарних бірж, порядок їх створення та функціонування; 4) Договір контракції сільськогосподарської продукції; 5) Договір міни: поняття та особливості; 6) Порядок закупівлі товарів, робіт та послуг за державні кошти, відповідальність за його порушення.	2	1-9, 11, 12, 22, 37, 44, 45, 101, 109
Тема 9. Договори про передачу майна в користування				
<i>Лекція 6.:</i> 1) Поняття, предмет та зміст договору найму (оренди); 2) Загальна характеристика прав та обов'язків сторін за договором оренди; 3) Види договорів найму (оренди). Поняття договору прокату та особливості правового	2	<i>Семінарське заняття 9.:</i> 1) Договір оренди будівлі або іншої капітальної споруди. Договір найму (оренди) житла; 2) Особливості використання предмета оренди, зміна порядку використання орендованого майна; 3) Підстави для відмови від договору оренди та розірвання	2	1-9, 11, 12, 33, 34, 39, 41, 46, 73, 105, 108, 112, 114

<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>
регулювання; 4) Особливості оренди державного і комунального майна.		договору оренди; 4) Договір лізингу, істотні умови договору лізингу та його види; 5) Особливості договору фінансового лізингу.		
Тема 10. Договори про виконання робіт				
<i>Лекція 7.:</i> 1) Поняття та види договорів про виконання робіт; 2) Загальна характеристика договору підяду, порядок його укладення, зміни та припинення; 3) Особливості договору підяду на капітальне будівництво; 4) Правове становище замовника, підрядника і субпідрядника. Передання результату робіт.	2	<i>Семінарське заняття 10.:</i> 1) Поняття та види договорів про виконання робіт; 2) Загальна характеристика договору підяду, порядок його укладення, зміни та припинення. Передання результату робіт; 3) Особливості договору підяду на капітальне будівництво. Істотні умови договору будівельного підяду; 4) Правове становище замовника, підрядника і субпідрядника.	2	1-9, 11, 12, 93, 94,
Тема 11. Договори про надання юридичних послуг				
<i>Лекція 8.:</i> 1) Загальна характеристики договорів про надання послуг та їх видів; 2) Поняття та зміст договору доручення; 3) Агентські відносини у сфері господарювання, сторони та предмет договору; 4) Особливості договору комісії за законодавством України. Договір консигнації.	2	<i>Семінарське заняття 11.:</i> 1) Загальна характеристики договорів про надання послуг та їх видів; 2) Поняття та зміст договору доручення; 3) Агентські відносини у сфері господарювання, сторони та предмет договору; 4) Особливості договору комісії за законодавством України; 5) Договір консигнації.	2	1-9, 11, 12, 51, 54, 55, 57, 58
Тема 12. Договори про надання фактичних послуг				
1) Договір зберігання, його істотні умови та форма; 2) Спеціальні види зберігання; 3) Договір страхування. Види договору страхування; 4) Договір перевезення вантажу та його види. Перевізні документи та їхні види.; 5) Договір перевезення пасажирів і багажу; 6) Договір транспортної експедиції.	-	<i>Семінарське заняття 12.:</i> 1) Договір зберігання, його істотні умови та форма; 2) Спеціальні види зберігання; 3) Договір страхування. Види договору страхування; 4) Договір перевезення вантажу та його види. Перевізні документи та їхні види.; 5) Договір перевезення пасажирів і багажу; 6) Договір транспортної експедиції.	2	1-9, 11, 12, 51, 54, 55, 57, 58

1	2	3	4	5
Тема 13. Правове регулювання кредитно-розрахункових відносин				
<p>Лекція 9.: 1) Загальна характеристика законодавства щодо правового регулювання розрахункових та кредитних відносин; 2) Поняття та загальна характеристика договору позики; 3) Поняття та істотні умови кредитного договору; 4) Поняття готівкових розрахунків та порядок їх здійснення.</p>	2	<p><i>Семінарське заняття 13.:</i> 1) Правове регулювання безготівкових розрахунків у підприємницькій діяльності; 2) Договір позики та кредитний договір: порівняльна характеристика; 3) Права та обов'язки сторін кредитного договору. Способи забезпечення виконання кредитних зобов'язань; 4) Договір банківського рахунку; 5) Права та обов'язки сторін за договором банківського вкладу.</p>		1-9, 11, 12, 22, 52, 53
Тема 14. Зобов'язання про спільну діяльність. Договори про створення юридичної особи				
<p>1) Договори про спільну діяльність; 2) Поняття договору простого товариства; 3) Засновницький договір про створення юридичної особи.</p>	–	<p><i>Семінарське заняття 14.:</i> 1) Договори про спільну діяльність; 2) Поняття договору простого товариства; 3) Засновницький договір про створення юридичної особи.</p>	2	1-9, 11, 12, 16, 69, 76, 100, 103, 110, 123
Тема 15. Правове регулювання договірних відносин у сфері зовнішньоекономічної діяльності				
<p>1) Поняття та ознаки зовнішньоекономічного договору; 2) Правовий статус суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності та їх види; 3) Порядок укладання, зміни та розірвання зовнішньоекономічного договору; 4) Особливості змісту та форми зовнішньоекономічних договорів.</p>	–	<p><i>Семінарське заняття 15.:</i> 1) Поняття та ознаки та види зовнішньоекономічного договору; 2) Правовий статус суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності та їх види; 3) Порядок укладання, зміни та розірвання зовнішньоекономічного договору; 4) Особливості змісту та форми зовнішньоекономічних договорів; 5) Порядок застосування міжнародних договорів (конвенцій) при здійсненні зовнішньоекономічної діяльності; 6) Захист прав і законних інтересів суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності (вирішення спорів). Міжнародний комерційний арбітраж.</p>	2	1-9, 11, 12, 27, 84, 93, 94, 104
Загалом з навчальної дисципліни	18	Загалом з навчальної дисципліни	30	

Таблиця 4.1. Технологічна карта тематичного плану навчальної дисципліни «Договірне право», яка викладається для студентів заочної форми навчання

Назва модуля (розділу), теми та питання, що розглядаються на лекції	Обсяг годин	Назва теми семінарського, практичного або лабораторного заняття	Обсяг годин	Навчально-методична література (порядковий номер за переліком)
1	2	3	4	5
<i>Модуль 1. Загальні положення щодо регулювання договірних відносин</i>				
Тема 1. Поняття та загальна характеристика договірного права в Україні				
Лекція 1.: 1) Поняття, предмет та метод договірного права; 2) Принципи договірного права та їх закріплення у чинному законодавстві; 3) Система договірного права та характеристика його основних інститутів (складових); 4) Джерела договірного права України.	2	–	–	1-9, 10, 47, 48, 56
Тема 2. Поняття та загальна характеристика договору. Договір у сфері господарської діяльності.				
1) Поняття зобов'язання й договору, співвідношення зобов'язання й договору; 2) Класифікація договорів; 3) Поняття господарського договору та функції договору в господарській діяльності; 4) Зміст договору; 4) Форма договору та правові наслідки її недотримання.	–	<i>Семінарське заняття 1.:</i> 1) Поняття зобов'язання й договору, співвідношення зобов'язання й договору; 2) Класифікація договорів; 3) Поняття господарського договору та функції договору в господарській діяльності; 4) Зміст договору; 4) Форма договору та правові наслідки її недотримання.	2	1-9, 11, 12, 70, 72, 79, 83, 85, 86, 89, 92, 116
Тема 3. Порядок укладення, зміни та припинення договору				
1) Порядок укладання господарських договорів; 2) Пропозиція (оферта) та її види. Умови дійсності оферти; 3) Підстави та порядок внесення змін до договору та	–	–	–	1-9, 11, 12, 16, 93, 97, 104, 116

<i>I</i>	2	3	4	5
розірвання договору; 4) Підстави та наслідки визнання договорів недійсними й неукладеними.				
Тема 4. Виконання договірних зобов'язань				
<i>Лекція 2.:</i> 1) Поняття виконання договірних зобов'язань та порядок виконання умов договору; 2) Заміна осіб у договірному зобов'язанні. Випадки обмеження зміни осіб; 3) Підстави та порядок припинення договірних зобов'язань; 4) Загальна характеристика способів забезпечення виконання договірних зобов'язань.	2	–	–	1-9, 11, 12, 16, 93, 97, 104, 116
Тема 5. Способи забезпечення виконання договірних зобов'язань				
1) Загальна характеристика способів забезпечення виконання договірних зобов'язань; 2) Неустойка; 3) Поручка та гарантія; 4) Завдаток та його відмінності від авансу; 5) Застава та притримання майна боржника.	–	–	–	1-9, 11, 12, 16, 93, 97, 104, 116
Тема 6. Відповідальність за порушення договірних зобов'язань				
1) Загальна характеристика відповідальності за порушення договірних зобов'язань; 2) Підстави та умови відповідальності за порушення умов договору; 3) Відшкодування збитків та їх склад; 4) Стягнення неустойки в разі порушення умов договору.	–	–	–	1-9, 11, 12, 16, 93, 97, 104, 116
Тема 7. Захист прав учасників договірних відносин				
1) Способи захисту прав та інтересів учасників договірних відносин;	–	–	–	1-9, 11, 12, 16, 93, 97, 104,

<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>
2) Самозахист прав сторін договору. Оперативно-господарські санкції; 3) Нотаріальний захист прав учасників договірних відносин; 4) Судовий захист прав сторін договору.				116
Модуль 2. Особливості правового регулювання окремих видів цивільно-правових та господарсько-правових договорів				
Тема 8. Договори про передачу майна у власність				
<i>Лекція 3.:</i> 1) Загальна характеристика договору купівлі-продажу та його види; 2) Порядок заняття торговельною діяльністю і правила обслуговування населення; 3) Договір поставки, його сторони та істотні умови; 4) Міжнародні правила тлумачення торговельних термінів «ІНКОТЕРМС».	2	–	–	1-9, 11, 12, 22, 37, 44, 45, 101, 109
Тема 9. Договори про передачу майна в користування				
1) Поняття, предмет та зміст договору найму (оренди); 2) Загальна характеристика прав та обов'язків сторін за договором оренди; 3) Види договорів найму (оренди). Поняття договору прокату та особливості правового регулювання; 4) Особливості оренди державного і комунального майна.	–	<i>Семінарське заняття 2.:</i> 1) Договір оренди будівлі або іншої капітальної споруди. Договір найму (оренди) житла; 2) Особливості використання предмета оренди, зміна порядку використання орендованого майна; 3) Підстави для відмови від договору оренди та розірвання договору оренди; 4) Договір лізингу, істотні умови договору лізингу та його види; 5) Особливості договору фінансового лізингу.	2	1-9, 11, 12, 33, 34, 39, 41, 46, 73, 105, 108, 112, 114
Тема 10. Договори про виконання робіт				
1) Поняття та види договорів про виконання робіт; 2) Загальна характеристика договору підряду,	–	<i>Семінарське заняття 3.:</i> 1) Поняття та види договорів про виконання робіт; 2) Загальна характеристика договору підряду, порядок його	2	1-9, 11, 12, 93, 94,

<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>
порядок його укладення, зміни та припинення; 3) Особливості договору підяду на капітальне будівництво; 4) Правове становище замовника, підрядника і субпідрядника. Передання результату робіт.		укладення, зміни та припинення. Передання результату робіт; 3) Особливості договору підяду на капітальне будівництво. Істотні умови договору будівельного підяду; 4) Правове становище замовника, підрядника і субпідрядника.		
Тема 11. Договори про надання юридичних послуг				
1) Загальна характеристики договорів про надання послуг та їх видів; 2) Поняття та зміст договору доручення; 3) Агентські відносини у сфері господарювання, сторони та предмет договору; 4) Особливості договору комісії за законодавством України. Договір консигнації.	–	–	–	1-9, 11, 12, 51, 54, 55, 57, 58
Тема 12. Договори про надання фактичних послуг				
1) Договір зберігання, його істотні умови та форма; 2) Спеціальні види зберігання; 3) Договір страхування. Види договору страхування; 4) Договір перевезення вантажу та його види. Перевізні документи та їхні види.; 5) Договір перевезення пасажирів і багажу; 6) Договір транспортної експедиції.	–	–	–	1-9, 11, 12, 51, 54, 55, 57, 58
Тема 13. Правове регулювання кредитно-розрахункових відносин				
1) Загальна характеристика законодавства щодо правового регулювання розрахункових та кредитних відносин; 2) Поняття та загальна характеристика договору позики; 3) Поняття та істотні	–	–	–	1-9, 11, 12, 22, 52, 53

<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>
умови кредитного договору; 4) Поняття готівкових розрахунків та порядок їх здійснення.				
Тема 14. Зобов'язання про спільну діяльність. Договори про створення юридичної особи				
1) Договори про спільну діяльність; 2) Поняття договору простого товариства; 3) Засновницький договір про створення юридичної особи.	–	–	–	1-9, 11, 12, 16, 69, 76, 100, 103, 110, 123
Тема 15. Правове регулювання договірних відносин у сфері зовнішньоекономічної діяльності				
1) Поняття та ознаки зовнішньоекономічного договору; 2) Правовий статус суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності та їх види; 3) Порядок укладання, зміни та розірвання зовнішньоекономічного договору; 4) Особливості змісту та форми зовнішньоекономічних договорів.	–	–	–	1-9, 11, 12, 27, 84, 93, 94, 104
Загалом з навчальної дисципліни	6	Загалом з навчальної дисципліни	6	

Розділ 5. Самостійна робота студентів

Види та форми самостійної роботи студентів згідно Положення про організацію самостійної та консультативної роботи в Полтавському університеті економіки і торгівлі, які застосовуються при викладанні даної навчальної дисципліни «Договірне право»:

- підготовка до семінарських (практичних) занять;
- вивчення окремих тем або питань, що передбачені робочою програмою для самостійного опрацювання;
- виконання домашніх завдань, передбачених робочою програмою з дисципліни (термінологічний словник, ситуаційні завдання);
- аналіз конкретної виробничої ситуації та підготовка аналітичної записки (Case study);
- підготовка до модульних контрольних робіт та інших форм поточного контролю;
- вирішення і письмове оформлення задач, схем, діаграм, інших робіт графічного характеру, зокрема, у формі підготовки презентацій;
- систематизація вивченого матеріалу дисципліни перед написанням модульних контрольних робіт та іспитом;
- виконання індивідуальних завдань (написання реферату, підготовка критичного есе на статті зарубіжних і вітчизняних авторів за визначеною тематикою; пошук (підбір) та огляд літературних джерел за заданою проблематикою);
- підготовка доповіді на наукову конференцію або семінар, аналіз практичних ситуацій, самостійне виконання розрахункових, графічних і розрахунково-графічних робіт, аналітичних оглядів, висновків, рекомендацій тощо).

Засоби контролю виконання видів та форм самостійної роботи студентів, які застосовуються при викладанні даної навчальної дисципліни «Договірне право»:

- оцінка рівня активності участі студента на різних видах аудиторних занять, що свідчить про ступінь самопідготовки студента;
- бліц-опитування, тестування, індивідуальні завдання на картках під час аудиторних занять;
- перевірка правильності виконання завдань;
- перевірка термінологічних словників, робочих зошитів;
- доповіді на студентських наукових конференціях, і семінарах, у студентському дискусійному клубі «Феміда».

Самостійна робота студентів є основним засобом оволодіння навчальним матеріалом навчальної дисципліни, засвоєння знань, надбання вмінь та навичок у вільний від аудиторних навчальних занять час. Самостійна робота студента складається із підготовки до

семінарських, практичних, лабораторних й індивідуальних занять шляхом виконання усного та письмового домашнього завдання.

У процесі самостійної роботи студенти повторюють й закріплюють той матеріал, що був розібраний з науково-педагогічним працівником на лекційних заняттях, а також опановують окремі програмні питання, що передбачені для самостійного вивчення. Самостійна робота з підготовки до семінарських занять здійснюється за відповідним планом, що містить до кожної теми перелік програмних питань, які виносяться на обговорення на семінарське заняття. Спираючись на прослуханий лекційний матеріал, опрацювавши основну і додаткову літературу, ознайомившись із законодавчими і нормативними документами, студенти готують тези своїх виступів, а також, за власним бажанням, можуть обирати тему доповіді, погодивши її з викладачем, для презентації її на семінарі-дискусії. Дана доповідь повинна містити, крім висвітлення самої сутності виявленої студентами проблеми, обґрунтування її актуальності та власні пропозиції щодо її вирішення. Обов'язково доповідь повинна стосуватися теми семінарського заняття, проте вона може охоплювати більш широке коло питань, ніж передбачаються навчальною програмою дисципліни.

Також студенти самостійно виконують письмові домашні завдання (вирішують практичні задачі, використовуючи збірник задач з навчальної дисципліни та керуючись методичними вказівками щодо їх розв'язання), здійснюють самоконтроль своїх знань за допомогою складання навчальних тестів та розв'язування кросвордів.

З метою поглиблення, узагальнення та закріплення знань, які студенти одержують в процесі навчання, а також застосування цих знань на практиці, підвищення рівня успішності студентів, які з тих чи інших причин потребують додаткової допомоги викладача при підготовці до складання поточного чи підсумкового контролю, при виконанні індивідуальних завдань науково-педагогічні працівники кафедри надають студентам консультації.

Розділ 6. Методики активізації процесу навчання

Інтенсифікація навчального процесу при викладанні дисципліни повинна здійснюватися на основі використання активних методів навчання, що дозволяє вирішити проблему зростаючого інформаційного навантаження на студентів, поліпшити якість засвоєння ними вивченого матеріалу.

Під час викладання дисципліни широко використовуються такі методики активізації навчального процесу:

- лекції, які переважно спрямовані на висвітлення основних змін у законодавстві, проведення порівняльного аналізу вітчизняної

практики господарювання із зарубіжним досвідом, виявлення основних причин виникнення негативних тенденцій й кризових явищ в економіці України та окреслення шляхів їх подолання, а також ознайомлення студентів з науковою дискусією, що відбувається в економічній літературі навколо визначення тих чи інших категорій, явищ, процесів. Проблемні лекції знаходять широке застосування при розгляді кожної теми навчальної дисципліни;

- міні-лекції. В умовах обмеженості часу проведення аудиторних лекційних занять частину програмних питань науково-педагогічний працівник освітлює у формі міні-лекції. Це відбувається переважно за допомогою розроблених науково-педагогічним працівником структурно-логічних схем, які охоплюють основний зміст питання, що розглядається, у структурованому вигляді, що є найзручнішим та найефективнішим способом сприйняття студентами об'ємної інформації у короткі проміжки часу;
- робота в малих групах. Під час проведення дискусії, виконання практичних завдань викладач здійснює поділ студентів (за їх власним бажанням) на малі робочі групи по 4-5 осіб. Таким чином, у студентському колективі створюється дух суперництва, у кожного студента з'являється можливість викласти власну думку своїм колегам, серед різних інших думок студентів сформулювати найбільш вірну відповідь на поставлені викладачем чи іншими групами студентів питання;
- презентація групою студентів розробленої ними теми, яка охоплює актуальні проблемні питання, з проведенням подальшої дискусії між іншими «малими групами», викладачем та експертами (яких визначає викладач), з тих питань, що виносяться на обговорення;
- моделювання міні-ситуацій (використання кейс-методу). Застосування даної методики проведення занять дає змогу студентам отримати певні навички з прийняття ефективних рішень, адаптувати теоретичні знання до практичних умов, обробляти інформацію та виявляти тенденції розвитку певних явищ;
- колективне розгадування «малими групами» кросвордів, які містять основні терміни й категорії кожної з тем дисципліни. Дана форма контролю дає можливість викладачу перевірити ступінь засвоєння студентами основної термінології, а студентам закріпити й систематизувати отримані знання;
- дидактичні ігри: ділові, рольові, імітаційні. Кожен викладач, який веде практичні заняття, самостійно (можливо і за участю студентів) розробляє певні ігри і обирає тему заняття, на якій буде проводитися та чи інша гра.

Розділ 7. Система поточного і підсумкового контролю

Поточний контроль здійснюється при проведенні лекцій, семінарських (практичних, лабораторних), перевірки виконання індивідуальних і домашніх завдань та має на меті перевірку рівня засвоєння студентом навчального матеріалу навчальної дисципліни.

Під час проведення лекцій застосовуються такі методи контролю, як усне опитування студентів з питань, визначених планом лекцій та пов'язаних з матеріалом попередніх лекцій, дискусійне обговорення проблемних питань з теми лекції та інше.

Під час проведення семінарських занять застосовуються такі методи контролю, як усне та письмове опитування студентів з питань, визначених планом семінарських занять, дискусійне обговорення проблемних питань з теми заняття, письмове складання студентами тестів, відповідь у письмовій формі на індивідуальне теоретичне завдання, письмове виконання індивідуального практичного завдання (міжнародні приватно-правової ситуації), розв'язок термінологічних завдань (зокрема, кросвордів) тощо. Завдання можуть виконуватися як індивідуально, так і «малими групами» (у такому випадку бали виставляються відповідно до внеску кожного студента, а у разі, якщо його встановити неможливо – в однаковому для всіх розмірі за результатами виконання завдання).

Поточний контроль виконання студентами індивідуальних і домашніх завдань здійснюється за допомогою перевірки виконаних завдань (у письмовій, електронній чи іншій формі).

Поточний контроль, який застосовується під час проведення поточних модульних робіт, здійснюється шляхом перевірки виконання відповідних тестів в письмовій формі або за допомогою програмного забезпечення комп'ютерної підтримки освітнього процесу, шляхом перевірки виконання практичних ситуацій в письмовій формі тощо.

Поточна успішність студентів за виконання навчальних видів робіт на навчальних заняттях і за виконання завдань самостійної роботи оцінюються за допомогою національної шкали оцінок.

Оцінювання знань студентів при виконанні поточних модульних робіт (**поточний модульний контроль**) здійснюється за **100-бальною шкалою**. Якщо робочим навчальним планом при вивченні матеріалу навчальної дисципліни у семестрі навчального року передбачено виконання двох поточних модульних робіт і більше, то загальна оцінка за поточний модульний контроль визначається як середньоарифметична за формулою:

$$(M1 \cdot K1 + M2 \cdot K2 + \dots + M_n \cdot K_n),$$

де n – кількість модулів;

$M1, M2$ – модуль 1, модуль 2;

$K1, K2$ – коефіцієнт кількості годин, відведених на модуль (у

разі їх непропорційності), сума усіх коефіцієнтів = 1

Для навчальної дисципліни «Договірне право» $K1 = 0,35$; $K2 = 0,65$.

З метою мотивації студентів до активного та якісного виконання навчальної роботи протягом семестру до загальної оцінки за поточний модульний контроль можуть бути використані коефіцієнти мотивації. Рішення про використання коефіцієнтів мотивації приймаються на засідання кафедри на кожен навчальний рік. Рішення про безпосереднє застосування коефіцієнтів мотивації до студентів певної групи приймаються викладачем.

Таблиця 5. Шкала оцінювання знань студентів за результатами підсумкового контролю з навчальної дисципліни «Договірне право»

Сума балів за всі види навчальної діяльності	Оцінка за шкалою ЄКТС	Оцінка за національною шкалою
90-100	A	Відмінно
82-89	B	Добре
74-81	C	Дуже добре
64-73	D	Задовільно
60-63	E	Задовільно достатньо
35-59	FX	Незадовільно з можливістю повторного підсумкового контролю
0-34	F	Незадовільно з обов'язковим повторним вивченням навчальної дисципліни та підсумковим контролем

Таблиця 6. Система нарахування додаткових балів за видами робіт з вивчення навчальної дисципліни «Договірне право»

Форма роботи	Вид роботи	Бали
1. Навчальна	1. Участь у предметних олімпіадах: університетських, міжвузівських, всеукраїнських, міжнародних	10-30
	2. Участь у конкурсах на кращого знавця дисципліни: університетських, міжвузівських, всеукраїнських, міжнародних	10-30
	3. Виконання індивідуальних навчально-дослідних завдань підвищеної складності	1-15
	4. Написання і захист наукового реферату з визначеної проблеми	0-4
2. Науково-дослідна	1. Участь в наукових гуртках («Ін-Юре»)	5-20
	2. Участь в наукових студентських клубах («Феміда»)	5-20
	3. Участь в конкурсах студентських робіт: університетських, міжвузівських, всеукраїнських, міжнародних	5-15
	4. Участь в наукових студентських конференціях: університетських, міжвузівських, всеукраїнських, міжнародних	5-15
	5. Підготовка публікації в наукових виданнях.	20
	6. Оформлення сценарного плану дидактичної гри	10-20
Разом		*

За додаткові види навчальних робіт студент може отримати не більше 30 балів.

Додаткові бали додаються до загальної підсумкової оцінки за вивчення навчальної дисципліни, але не загальна підсумкова оцінка не може перевищувати 100 балів.

Таблиця 7.1. Приклади розрахунку загальної підсумкової оцінки при підсумковій формі контролю у вигляді екзамену (II семестр)

Варіанти прикладів	Оцінка за ПМК 1 (K1=0,35)	Оцінка за ПМК 2 (K2=0,65)	Оцінка за здачу екзамену	Загальна підсумкова оцінка за 100-ою шкалою	Загальна підсумкова оцінка за національною шкалою	Загальна підсумкова оцінка за ECTS
Приклад 1.	95	89	90	90,66=91	Відмінно	A
(із коеф.)	33,25	57,85				
(сума)	91,1*0,6=54,66					
Приклад 2.	90	85	90	88,05=88	Добре	B
(із коеф.)	31,5	55,25				
(сума)	86,75*0,6=52,05		90*0,4=36			
Приклад 3.	68	75	70	71,53=72	Задовільно	D
(із коеф.)	23,8	48,75				
(сума)	72,55*0,6=43,53					
Приклад 4.	50	64	45	53,46=53	Незадовільно з можливістю повторного складання	FX
(із коеф.)	17,5	41,6				
(сума)	59,1*0,6=35,46					

ПЕРЕЛІК ПИТАНЬ ДЛЯ ПІДГОТОВКИ ДО ПІДСУМКОВОГО МОДУЛЬНОГО КОНТРОЛЮ (ЕКЗАМЕНУ)

1. Поняття, предмет та метод договірної права.
2. Принципи договірної права та їх закріплення у чинному законодавстві.
3. Система договірної права та характеристика його основних інститутів (складових).
4. Джерела договірної права України.
5. Поняття та правова природа правочину. Види правочинів.
6. Поняття зобов'язання і договору, їх співвідношення.
7. Поняття підприємницького (господарського) договору та функції договору у підприємницькій (господарській) діяльності.
8. Класифікація договорів.
9. Форма підприємницького договору та наслідки недотримання форми договору.
10. Порядок укладення господарських договорів.
11. Зміст господарського договору.
12. Підстави та наслідки визнання договорів недійсними і неукладеними.
13. Підстави та порядок внесення змін до договору.
14. Порядок та підстави розірвання договору за законодавством України.
15. Поняття виконання договірних зобов'язань та порядок виконання умов договору.
16. Заміна осіб у договірному зобов'язанні. Випадки обмеження зміни осіб.
17. Підстави та порядок припинення договірних зобов'язань.
18. Загальна характеристика способів забезпечення виконання договірних зобов'язань.
19. Неустойка як спосіб забезпечення виконання договірної зобов'язання.
20. Порука та гарантія як способи забезпечення виконання договірної зобов'язання.
21. Завдаток як спосіб забезпечення виконання договірної зобов'язання.
22. Застава як спосіб забезпечення виконання договірної зобов'язання.
23. Притримання майна боржника як спосіб забезпечення виконання договірної зобов'язання.
24. Відповідальність за порушення договірних зобов'язань у сфері підприємництва за Господарським та Цивільним кодексами України.
25. Відшкодування збитків у разі порушення договірних зобов'язань. Співвідношення відшкодування збитків та неустойки.
26. Порядок стягнення неустойки в разі порушення умов договору.
27. Загальна характеристика договору купівлі-продажу та його види.
28. Загальна характеристика договору роздрібною купівлі-продажу.
29. Порядок заняття торговельною діяльністю і правила обслуговування населення.

30. Відповідальність суб'єктів підприємництва за порушення правил торговельної діяльності і торговельного обслуговування покупців.
31. Поняття та ознаки оптової купівлі-продажу.
32. Поняття та значення товарних бірж, порядок їх створення та функціонування.
33. Договір поставки, його сторони та істотні умови.
34. Договір контрактації сільськогосподарської продукції.
35. Договір постачання енергетичними та іншими ресурсами через приєднану мережу.
36. Міжнародні правила тлумачення торговельних термінів «ІНКОТЕРМС».
37. Договір міни: поняття та особливості.
38. Договір безоплатної передачі (дарування).
39. Приватизація державного та комунального майна в Україні.
40. Особливості укладання договору купівлі-продажу в процесі приватизації та його зміст.
41. Порядок закупівлі товарів, робіт та послуг за державні кошти, відповідальність за його порушення.
42. Поняття, предмет та зміст договору найму (оренди).
43. Загальна характеристика прав та обов'язків сторін за договором оренди.
44. Порядок визначення розміру орендної плати та порядок внесення плати за користування орендованим майном.
45. Договір оренди будівлі або іншої капітальної споруди. Договір найму (оренди) житла.
46. Особливості використання предмета оренди, зміна порядку використання орендованого майна.
47. Підстави для відмови від договору оренди та розірвання договору оренди.
48. Види договорів найму (оренди). Поняття договору прокату та особливості правового регулювання.
49. Особливості оренди державного і комунального майна.
50. Договір лізингу, істотні умови договору лізингу та його види.
51. Особливості договору фінансового лізингу.
52. Концесійний договір: поняття, сторони, істотні умови та їх види.
53. Поняття та види договорів про виконання робіт.
54. Загальна характеристика договору підряду, порядок його укладення, зміни та припинення.
55. Особливості договору підряду на капітальне будівництво.
56. Правове становище замовника, підрядника і субпідрядника. Передання результату робіт.
57. Істотні умови договору будівельного підряду.
58. Особливості договору підряду на проектні та пошукові роботи.

59. Загальна характеристики договорів про надання послуг. Відмежування договорів про надання послуг від договорів про виконання робіт.
60. Агентські відносини у сфері господарювання, сторони та предмет договору.
61. Поняття та зміст договору доручення.
62. Особливості договору комісії за законодавством України.
63. Договір консигнації.
64. Договір зберігання, його істотні умови та форма.
65. Спеціальні види зберігання: зберігання речей у готелях, камерах схову, охорона майна державними організаціями, нотаріусом тощо.
66. Особливості зберігання на товарному складі.
67. Договір страхування та його види.
68. Основні страхові поняття: страховий ризик; страховий випадок; страхова сума; страхова премія; франшиза; суброгація.
69. Транспортні договори та їх види.
70. Поняття і види договору перевезення вантажів.
71. Істотні умови договору перевезення вантажів. Перевізні документи та їх види.
72. Договір перевезення пасажирів і багажу.
73. Договір транспортної експедиції, сторони та істотні умови.
74. Порядок виконання договору перевезення.
75. Поняття та загальна характеристика договору позики.
76. Договір позики та кредитний договір: порівняльна характеристика.
77. Поняття та істотні умови кредитного договору.
78. Права та обов'язки сторін кредитного договору. Способи забезпечення виконання кредитних зобов'язань.
79. Договір банківського рахунку.
80. Права та обов'язки сторін за договором банківського вкладу.
81. Правове регулювання безготівкових розрахунків у підприємницькій діяльності.
82. Поняття готівкових розрахунків та порядок їх здійснення.
83. Договори про спільну діяльність.
84. Поняття договору простого товариства. Засновницький договір про створення юридичної особи.
85. Поняття та ознаки зовнішньоекономічного договору.
86. Правовий статус суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності та їх види.
87. Порядок укладання, зміни та розірвання зовнішньоекономічного договору.
88. Види зовнішньоекономічних договорів та особливості їх застосування в Україні.
89. Порядок застосування міжнародних договорів (конвенцій) при здійсненні зовнішньоекономічної діяльності.

90. Захист прав і законних інтересів суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності (вирішення спорів). Міжнародний комерційний арбітраж.

ПРАКТИЧНІ ЗАВДАННЯ*
(останнє питання кожного екзаменаційного білета)

Скласти розгорнутий план договору (із зазначенням усіх істотних умов та необхідних реквізитів):

1. Договору контрактації сільськогосподарської продукції.
2. Договору страхування.
3. Договору підряду на капітальне будівництво.
4. Договору дарування.
5. Договору кредиту.
6. Договору зберігання майна.
7. Договору банківського рахунку.
8. Договору транспортного експедирування.
9. Договору міни (бартеру).
10. Договору про спільну діяльність.
11. Договору перевезення вантажу.
12. Договору купівлі-продажу.
13. Договору поставки.
14. Договору перевезення пасажирів і багажу.
15. Зовнішньоекономічного договору поставки.
16. Договору факторингу.
17. Договору позики.
18. Договору простого товариства.
19. Договору роздрібної купівлі-продажу.
20. Договору на створення і передачу науково-технічної продукції.
21. Договору енергопостачання.
22. Договору оренди житла.
23. Договору доручення.
24. Договору комісії.
25. Договору комерційної концесії.
26. Біржового договору.
27. Договору позички.
28. Договору оренди майна.
29. Договору зберігання на товарному складі.
30. Агентського договору.

* Для виконання практичного завдання на іспиті дозволяється використання нормативно-правових актів. Завдання виконується останнім.

Розділ 8. Програмне забезпечення комп'ютерної підтримки освітнього процесу з навчальної дисципліни «Договірне право»:

1. Загальне програмне забезпечення: пакет програмних продуктів Microsoft Office (Word, PowerPoint, Excel); мережеві сервіси Google.
2. Спеціалізоване програмне забезпечення комп'ютерної підтримки освітнього процесу з навчальної дисципліни:
 - Інформаційно-правова система «ЛІГА:ЗАКОН»;
 - Інформаційно-правова система «НАУ» (ІАЦ «Ліга»);
 - Правові системи «Інфодиск: Законодавство України» (ІАЦ «Інфодиск»);
 - Правові системи НаУ, МЕГА-НАУ (ЗАТ «Інформтехнологія»);
 - інформаційно-правова система із законодавства України «Право» (Компанія «Інформаційно-аналітичний центр «БІТ»).

Розділ 9. Інформаційно-методичне забезпечення

ПЕРЕЛІК ІНФОРМАЦІЙНИХ ДЖЕРЕЛ

Основна література:

1. Боднар Т.В. Договірні зобов'язання в цивільному праві: (Заг. положення): Навч. посіб. – К.: Юстініан, 2007. – 280 с.
2. Договірне право України. Загальна частина: навч. посіб. / [Т.В. Боднар, О.В. Дзера, Н.С. Кузнецова та ін.]; за ред. О.В. Дзери. – К.: Юрінком Інтер, 2008. – 896 с.
3. Договірне право України. Особлива частина : Навчальний посібник для студентів вузів / ред. О.В. Дзера. – К.: Юрінком Інтер, 2009. – 1200 с.
4. Договірне право: Конспект лекцій / [І.В. Жилінкова В.І. Борисова, І.В. Спасибо-Фатеева та ін.]; за ред. І.В. Жилінкової, В.І. Борисової. – Х.: Нац. юрид. акад. України, 2008. – 116 с.
5. Луць В.В. Контракти у підприємницькій діяльності: навч. посібник / В.В. Луць. – 2-е вид., перероб. і допов. – К.: Юрінком Інтер, 2008. – 576 с.
6. Цивільне право України. Договірні та недоговірні зобов'язання: Підручник / [С.С. Бичкова, І.А. Бірюков, В.І. Бобрик та ін.]; За заг. ред. С.С. Бичкової. – (2-е вид., змін. та допов.). – К.: КНТ, 2008. – 498 с.
7. Цивільне право України. Особлива частина. Договірні зобов'язання: Навч. посіб. / [І.Е. Берестова, С.С. Бичкова, І.А. Бірюков та ін.]; За заг. ред. С.С. Бичкової. – К.: Нац. акад. внутр. справ України, 2005. – 348 с.

8. Цивільне право України: Академічний курс: Підруч.: У двох томах / За заг. ред. Я. М. Шевченко. – Т. 2. Особлива частина. – К.: Концерн «Видавничий Дім «Ін Юре», 2004. – 408 с.

Основні нормативно-правові акти:

9. Конституція України: Прийнята на п'ятій сесії Верховної Ради України 28 червня 1996 року // Відомості Верховної Ради України. – 1996. – № 30 (23.07.96). – Ст. 141. (Зі змінами і доповненнями від 8.12.2004 р.).
10. Господарський кодекс України: Закон України від 16 січня 2003 р. // Офіційний вісник України. – 2003. – № 11. – Ст. 462.
11. Цивільний кодекс України: Закон України від 16 січня 2003 р. // Офіційний вісник України. – 2003. – № 11. – Ст. 461.
12. Земельний кодекс України: Закон України від 25 жовтня 2001 р. // Голос України. – 2001. – 20 листопада. – С. 3-12.
13. Кодекс України про адміністративні правопорушення: Закон України від 12 липня 1984 р. // Відомості Верховної Ради УРСР. – 1984. – № 51 (додаток). – Ст. 1122.
14. Кримінальний кодекс України: Закон України від 5 квітня 2001 р. // Відомості Верховної Ради України. – 2001. – № 25-26 (29.06.2001). – Ст. 131.
15. Про відповідальність за несвоєчасне виконання грошових зобов'язань: Закон України від 22 листопада 1996 р. // Відомості Верховної Ради України. – 1997. – № 5. – Ст. 28.
16. Про господарські товариства: Закон України від 19 вересня 1991 р. // Відомості Верховної Ради України. – 1991. – № 49. – Ст. 682.
17. Про державне замовлення для задоволення пріоритетних державних потреб: Закон України від 22 грудня 1995 р. // Відомості Верховної Ради України. – 1996. – № 3. – Ст. 9.
18. Про електронний цифровий підпис» № 852-IV від 22 травня 2003 року // Урядовий кур'єр. – 2003. – 2 липня. – № 119.
19. Про електронні документи та електронний документообіг» № 851-IV від 22 травня 2003 року // Урядовий кур'єр. – 2003. – 2 липня. – № 119.
20. Про заставу: Закон України від 2 жовтня 1992 р. // Відомості Верховної Ради України. – 1992. – 24 листопада. – № 47. – Ст. 642.
21. Про застосування реєстраторів розрахункових операцій у сфері торгівлі, громадського харчування та послуг: Закон України від 6 липня 1995 р. // Відомості Верховної Ради України. – 1995. – № 28 (11.07.95). – Ст. 205.
22. Про захист від недобросовісної конкуренції» № 236/96-ВР від 7 червня 1996 року // Відомості Верховної Ради України. – 1996. – № 36. – Ст. 164.

23. Про захист економічної конкуренції: Закон України від 11 січня 2001 року № 2210-III // Відомості Верховної Ради України. – 2001. – № 12. – Ст. 64.
24. Про захист прав покупців сільськогосподарських машин» № 900-IV від 5 червня 2003 року // Відомості Верховної Ради України. – 2003. – № 38. – Ст. 315.
25. Про захист прав споживачів: Закон України від 12 травня 1991 р. // Відомості Верховної Ради УРСР. – 1991. – № 30 (23.07.91). – Ст. 379. (У редакції від 01.12.2005 р. згідно з ЗУ № 3161-IV).
26. Про зовнішньоекономічну діяльність: Закон України від 16 квітня 1991 р. // Відомості Верховної Ради УРСР. – 1991. – № 29. – Ст. 377.
27. Про іпотеку: Закон України від 5 червня 2003 р. // Відомості Верховної Ради України. – 2003. – 19 вересня. – № 38. – Ст. 313.
28. Про концесії: Закон України від 16 липня 1999 року № 997-XIV // Відомості Верховної Ради України. – 1999. – № 41. – Ст. 372.
29. Про метрологію та метрологічну діяльність: Закон України № 113/98-ВР від 11 лютого 1998 року // Відомості Верховної Ради України. – 1998. – № 30–31. – Ст. 194.
30. Про міжнародний комерційний арбітраж: Закон України від 24 лютого 1994 р. // Відомості Верховної Ради України. – 1994. – 21 червня. – № 25. – Ст. 198.
31. Про оренду державного та комунального майна: Закон України від 10 квітня 1992 р. // Відомості Верховної Ради України. – 1992. – № 30. – Ст. 416.
32. Про оренду державного та комунального майна: Закон України від 10 квітня 1992 р. // Відомості Верховної Ради України. – 1992. – 28 липня. – № 30. – Ст. 416.
33. Про оренду землі: Закон України в редакції Закону № 1211-IV від 2 жовтня 2003 р. // Відомості Верховної Ради України. – 2004. – 5 березня. – № 10. – Ст. 102.
34. Про стандартизацію: Закон України від 17 травня 2001 року // Відомості Верховної Ради України. – 2001. – № 31. – Ст. 145.
35. Про страхування: Закон України від 7 березня 1996 р. у редакції ЗУ № 2745-III від 4 жовтня 2001 року // Відомості Верховної Ради України. – 2002. – 15 лютого. – № 7. – Ст. 50.
36. Про товарну біржу: Закон України № 1956-XII від 10 грудня 1991 року // Відомості Верховної Ради України. – 1992. – № 10. – Ст. 139.
37. Про третейські суди: Закон України № 1701-IV від 11 травня 2004 року // Відомості Верховної Ради України. – 2004. – 27 серпня. – № 35. – Ст. 412.
38. Про фінансовий лізинг: Закон України від 16 грудня 1997 р. // Відомості Верховної Ради України. – 1998. – № 16. – Ст. 68.
39. Про ціни і ціноутворення: Закон України № 507-XII від 3 грудня 1990 року // Відомості Верховної Ради України. – 1990. – № 52. – Ст. 52.

40. Про затвердження Типового договору оренди землі: Постанова Кабінету Міністрів України № 220 від 3 березня 2004 року // Урядовий кур'єр. – 2004. – 17 березня. – № 50.
41. Про затвердження типового концесійного договору: Постанова Кабінету Міністрів України від 12 квітня 2000 року // Офіційний вісник України. – 2000. – № 15. – Ст. 454.
42. Про застосування Міжнародних правил інтерпретації комерційних термінів: Указ Президента України № 567/94 від 4 жовтня 1994 р. // Урядовий кур'єр. – 1994. – 6 жовтня. – № 154–155; ІНКОТЕРМС-2000 (введені в дію з 1 січня 2000 р.) // Урядовий кур'єр. – 2002. – 3 квітня. – № 63; Урядовий кур'єр. – 2002. – 10 квітня. – № 68.
43. Інструкція про порядок приймання продукції виробничо-технічного призначення і товарів народного споживання за якістю : затверджена Постановою Держарбітражу при Раді Міністрів СРСР № П-7 від 25 квітня 1966 р. // Податки та бухгалтерський облік. – 2006. – № 75; Все для бухгалтера в торгівлі. – 2006. – № 33.
44. Інструкція про порядок приймання продукції виробничо-технічного призначення і товарів народного споживання за кількістю : затверджена Постановою Держарбітражу при Раді Міністрів СРСР № П-6 від 15 червня 1965 р. // Податки та бухгалтерський облік. – 2006. – № 75; Все для бухгалтера в торгівлі. – 2006. – № 33.
45. Про затвердження договорів оренди: Наказ Фонду державного майна України № 1774 від 23 серпня 2000 р. // Офіційний вісник України. – 2000. – 12 січня. – № 52. – Ст. 2281.

Додаткова література:

46. Ансон Вільям Р. Основы договорного права / Перевод с восемнадцатого английского издания А.С. Александровского, А.С. Ахманова и С.М. Рапопорта под редакцией Д.Ф. Рамзайцева. – М.: «Международная книга», 1947. – 458 с.
47. Брагинский М.И. Договорное право / М.И. Брагинский, В.В. Витрянский. – М.: Статут, 2003. – Кн. 1: Общие положения [2-е изд., стер.]. – М.: Статут, 2003. – 841 с.
48. Брагинский М.И. Договорное право / М.И. Брагинский, В.В. Витрянский. – М.: Статут, 2002. – Кн. 2: Договоры о передаче имущества. – М.: Статут, 2003. – 795 с.
49. Брагинский М.И. Договорное право / М.И. Брагинский, В.В. Витрянский. – М.: Статут, 2002. – Кн. 3: Договоры о выполнении работ и оказании услуг [2-е изд., стер.]. – М.: Статут, 2002. – 800 с.
50. Брагинский М.И. Договорное право / М.И. Брагинский, В.В. Витрянский. – М.: Статут, 2004. – Кн. 4: Договоры о

- перевозке, буксировке, транспортной экспедиции и иных услугах в сфере транспорта. – М.: Статут, 2004. – 909 с.
51. Брагинский М.И. Договорное право /М.И. Брагинский, В.В. Витрянский. – М.: Статут, 2006. – Кн. 5, Т. 1: Договоры о займе, банковском кредите и факторинге. Договоры, направленные на создание коллективных образований. – Ярославль: Ярославский полиграфкомбинат, 2006. – 734 с.
 52. Брагинский М.И. Договорное право /М.И. Брагинский, В.В. Витрянский. – М.: Статут, 2006. – Кн. 5, Т. 2: Договоры о банковском вкладе, банковском счете; банковские расчеты. Конкурс, договоры об играх и пари. – Ярославль: Ярославский полиграфкомбинат, 2006. – 621 с.
 53. Договір у цивільному і трудовому праві: Довідник / За ред. Ю.С. Шемшученка, Я.М. Шевченко; Ін-т держави і права ім. В.М. Корецького НАН України. Ч. 1: / Шевченко Я.М.; Моляк О.М.; Севрюкова І.Ф. та ін. – К.: Вид. дім «Юрид. кн.», 2000. – 280 с.
 54. Договір у цивільному і трудовому праві: Довідник / За ред. Ю.С. Шемшученка, Я.М. Шевченко; Ін-т держави і права ім. В.М. Корецького НАН України. Ч. 2: Зразки документів / Шевченко Я.М., Моляк О.М., Севрюкова І.Ф. та ін. – К.: Вид. дім «Юрид. кн.», 2000. – 96 с.
 55. Корецкий А.Д. Теоретико-правовые основы учения о договоре / А.Д. Корецкий; Отв. ред. д.ю.н., акад. РАЕН П.П. Баранов. – СПб.: Издательство «Юридический центр Пресс», 2001. – 211 с.
 56. Науково-практичний коментар до цивільного законодавства України : [В 4 т.] / А.Г. Ярема, В.Я. Карабань, В.В. Кривенко, В.Г. Ротань; Акад. суддів України. – К.: А.С.К.; Севастополь: Ін-т юрид. дослідж., ... – Т. 3: Договірні зобов'язання. Недоговірні зобов'язання. Спадкове право. – 2006. – 927 с.
 57. Науково-практичний коментар Цивільного кодексу України: у 2 т. / за ред. О.В. Дзери, Н.С. Кузнецової, В.В. Луця. – 3-є вид., перероб. і допов. Т. 2: / [О.О. Кот, Т.В. Бондар, С.І. Шимон та ін.]. – К.: Юрінком Інтер, 2008. – 1087 с.
 58. Бежевец А. Договорные отношения на энергорынке // Юридическая практика. – 2004. – 26 октября. – № 43. – С. 15-16.
 59. Беляневич О.А. До питання про недійсність господарських договорів // Вісник господарського судочинства. – 2004. – № 2. – С. 200-207.
 60. Беляневич О.А. Договір як засіб саморегуляції господарських відносин: загальна характеристика // Бюлетень Міністерства юстиції України. – 2005. – № 8. – С. 40–48.

61. Беяневич О.А. Про види джерел господарського договірнього права // Бюлетень Міністерства юстиції України. – 2005. – № 10. – С. 46–55.
62. Білоус Ж. Проблеми визнання господарських договорів недійсними // Юридична Україна. – 2004. – № 11. – С. 31–40.
63. Богун В. Правове регулювання договорних отношений по новым Гражданскому и Хозяйственному кодексам Украины // Частный предприниматель. – 2003. – Ноябрь. – № 21. – С. 6–9.
64. Буткевич О.В. Сторони в договорі (контракті) на реалізацію інвестиційного проекту у вільній економічній зоні // Бюлетень Міністерства юстиції України. – 2003. – № 10. – С. 70–77.
65. Віхров О. Роль і місце організаційно-господарських зобов'язань у сучасній економіці // Право України. – 2004. – № 4. – С. 53–56.
66. Волкова К. Особливості регулювання договорів доручення на управління корпоративними правами держави // Юридичний вісник України. – 2004. – 19–25 червня. – № 25. – С. 29-2.
67. Воловенко І. Неточності при складанні господарських договорів // Справочник економіста. – 2007. – № 2. – С. 53-55.
68. Дмитрієва Ю. Визначення поняття «договору простого товариства» та його правова кваліфікація // Право України. – 2007. – № 9. – С. 96-100.
69. Договори в підприємницькій діяльності // Податки та бухгалтерський облік. – 2004. – 23 серпня. – № 15/16. – С. 3-108.
70. Євстігнєєв А. Істотні умови договору за Цивільним та Господарським кодексами: порівняльний аспект // Юридичний журнал. – 2006. – № 1. – С. 22–23.
71. Єфімов О. Господарський та цивільно-правовий договори у підприємницькій діяльності / О. Єфімов // Аудитор України. – 2009. – № 9/10. – С. 59-63.
72. Клейменова С. До питання про систему договорів лізингу // Вісник прокуратури. – 2006. – № 8. – С. 62–66.
73. Коломієць Н. Становлення господарського зобов'язання як правової категорії // Право України. – 2006. – № 4. – С. 48–52.
74. Костенко Л. Ціна є обов'язковою умовою господарського договору // Бухгалтерія. – 2006. – 26 червня. – № 26. – С. 85-87.
75. Кравчук В. Правові наслідки недійсності договорів про відчуження часток в статутному капіталі товариства // Юридична Україна. – 2007. – № 10. – С. 36–42.
76. Крижна В. Договір за ЦКУ та господарський договір за ГКУ // Бухгалтерія. – 2005. – 24 січня. – № 3/4. – С. 66-71.
77. Крижна В.М. Права та обов'язки сторін за договором комерційної концесії // Економіка. Фінанси. Право. – 2004. – № 7. – С. 14–18.
78. Крисенко Т. Договір у господарській діяльності підприємств // Секретарь-референт. – 2005. – № 9. – С. 16–22.

79. Луговець Л. Особливості укладання господарських договорів згідно з новим законодавством України // Справочник економіста. – 2004. – № 6. – С. 23–28; № 7. – С. 70–73.
80. Луговець Л. Особливості укладання господарських договорів згідно з новим законодавством України // Справочник економіста. – 2004. – № 8. – С. 47–49; № 9. – С. 33–37.
81. Мілаш В. Теоретичні аспекти тлумачення господарського договору: історія та сучасність // Підприємництво, господарство і право. – 2004. – № 5. – С. 31–35.
82. Мілаш В. До питання про підприємницькі комерційні договори з посиленням публічним інтересом // Підприємництво, господарство і право. – 2005. – № 10. – С. 45–50.
83. Мілаш В. Договірна правосуб'єктність сторін зовнішньоекономічного договору // Право України. – 2004. – № 6. – С. 39–42.
84. Мілаш В. Інтерес як системоутворюючий конструктивний елемент підприємницького комерційного договору // Підприємництво, господарство і право. – 2005. – № 6. – С. 74–80.
85. Мілаш В. Нові підходи до визначення договору в господарському праві // Право України. – 2007. – № 9. – С. 31–36.
86. Мілаш В. Принцип свободи підприємницького комерційного договору // Право України. – 2005. – № 2. – С. 36–40.
87. Мілаш В. Проблема визначення кола учасників підприємницьких комерційних договірних відносин // Підприємництво, господарство і право. – 2005. – № 12. – С. 7–13.
88. Мілаш В. Теоретичні аспекти співвідношення свободи підприємницького комерційного договору та обмежувальних чинників // Українське комерційне право. – 2005. – № 6. – С. 51–64.
89. Мілаш В.С. До питання про правосуб'єктність сторін господарсько-договірних відносин // Вісник господарського судочинства. – 2004. – № 3. – С. 257–263.
90. Мілаш В.С. Конструктивні системоутворюючі елементи підприємницького комерційного договору: постановка питання // Вісник господарського судочинства. – 2005. – № 3. – С. 203–214.
91. Мілаш В.С. Про підстави недійсності підприємницького комерційного договору / В.С. Мілаш // Вісник господарського судочинства. – 2006. – № 2. – С. 194–204.
92. Назаренко В. Особливості укладання, виконання та відповідальності за невиконання або неналежне виконання умов договору комісії на продаж сільськогосподарської продукції у сфері зовнішньоекономічної діяльності // Підприємництво, господарство і право. – 2007. – № 12. – С. 72–76.
93. Назаренко В. Сторони договору комісії у сфері зовнішньоекономічної діяльності // Підприємництво, господарство і право. – 2007. – № 10. – С. 87–91.

94. Наранович А. Право подписи: директора компаний совершают большую ошибку, когда позволяют подписывать договоры не уполномоченным на это должностным лицам предприятия // Финансовая консультация. – 2005. – № 20. – С. 27–28.
95. Ніколенко Л. Правові проблеми класифікації господарських зобов'язань // Підприємництво, господарство і право. – 2007. – № 11. – С. 39–42.
96. Орлова І. Визначення державних гарантій виконання господарських зобов'язань // Підприємництво, господарство і право. – 2007. – № 9. – С. 104–106.
97. Пашков В. Проблеми визначення учасників господарсько-договірних відносин у галузі охорони здоров'я // Підприємництво, господарство і право. – 2006. – № 5. – С. 34–38.
98. Подцерковний О.П. Ціна як умова господарського договору // Вісник господарського судочинства. – 2005. – № 6. – С. 144–151.
99. Посполітак В. Зобов'язання за договором про спільну діяльність. Договір простого товариства / В. Посполітак, Р. Ханік-Посполітак // Українське комерційне право. – 2003. – № 4. – С. 35–49.
100. Про затвердження примірних договорів купівлі-продажу : Наказ від 22 серпня 2005 р. № 2411 / Фонд державного майна України // Інвестгазета. – 2005. – 25–31 жовтня. – № 43. – С. 4–21; Державний інформаційний бюлетень про приватизацію. – 2005. – № 11. – С. 43–62; Офіційний вісник України. – 2005. – № 38. – С. 124–156 (з текстами примірних договорів).
101. Проценко І. Деякі аспекти вибору права для регулювання зобов'язань, що виникли внаслідок недобросовісної конкуренції // Юридичний журнал. – 2003. – № 11. – С. 24–26.
102. Резнікова В. Укладення господарського договору про спільну діяльність: проблемні аспекти правового регулювання // Підприємництво, господарство і право. – 2005. – № 9. – С. 100–104.
103. Ручка О.А. Роль принципу реального виконання зовнішньоекономічного договору // Адвокат. – 2004. – № 9. – С. 16–19.
104. Серебрякова Ю. Підстави визнання договору оренди нерухомості неукладеним: господарсько-правовий аспект // Підприємництво, господарство і право. – 2006. – № 2. – С. 92–94.
105. Сидоров Я.О. Підстави та особливості припинення договору комерційної концесії // Бюлетень Міністерства юстиції України. – 2007. – № 9. – С. 98–106.
106. Сисув С.Ю. До проблеми визначення поняття «господарський договір» // Юриспруденція: теорія і практика. – 2006. – № 8. – С. 49–52.
107. Січко Д.С. Суб'єктивний склад договору фінансового лізингу // Вісник Одеського інституту внутрішніх справ. – 2005. – № 2. – С. 180–184.

108. Стаматіна М. Договір поставки у нових Цивільному кодексі України та Господарському кодексі України // Підприємництво, господарство і право. – 2003. – № 9. – С. 25–28.
109. Створення, реорганізація та ліквідація підприємств у запитаннях та відповідях: Нормативна база; Відповіді на запитання, зразки статут ТОВ і засновницького договору: Метод. посібник. – Дніпропетровськ: Баланс-Клуб, 2004. – 144 с.
110. Таненок О. Zobov'язання в господарському праві: (договірні zobov'язання і їхнє значення в регулюванні ринкової економіки) // Персонал. – 2005. – № 6. – С. 74–79.
111. Тараба Н. Поняття договору міжнародного фінансового лізингу // Підприємництво, господарство і право. – 2006. – № 2. – С. 11–14.
112. Томчишен С.В. Визнання договору неукладеним за Цивільним та Господарським кодексами України // Вісник господарського судочинства. – 2006. – № 4. – С. 178–188.
113. Трофімова О. В. Поняття та ознаки договору лізингу // Вісник господарського судочинства. – 2004. – № 4. – С. 173–180.
114. Урусова Г. Господарські договори: укладення, зміна, розірвання за ГКУ // Бухгалтерія. – 2004. – 15 листопада. – № 46. – С.82–84.
115. Федорчук Д. Забезпечення виконання zobov'язань у підприємницькій діяльності // Юридична газета. – 2006. – 28 вересня. – № 18. – С. 14.
116. Чабан О. Зміст інвестиційного договору (контракту) // Юридична Україна. – 2007. – № 12. – С. 44–48.
117. Черешнюк В. Відшкодування збитків як форма відповідальності за порушення господарського договору // Юридична Україна. – 2006. – № 9. – С. 65–70.
118. Черешнюк В. Укладення попереднього господарського договору та його правові наслідки // Підприємництво, господарство і право. – 2006. – № 1. – С. 22–25.
119. Черешнюк В. Штрафні санкції за порушення господарських договорів // Підприємництво, господарство і право. – 2006. – № 7. – С. 83–87.
120. Чучковська А. Форма господарських договорів, що вчиняються через мережі електрозв'язку, зокрема через Інтернет // Підприємництво, господарство і право. – 2003. – № 12. – С. 8–11.
121. Штумп Г. Лицензионный договор / Пер. с нем. А.К. Кудряшова, В.В. Драгунова; Под ред. и со вступ. ст. М.М. Богуславского. – М.: Прогресс, 1998. – 478 с.
122. Щербакова Н.В. Поняття та права природа договорів про злиття та приєднання господарських товариств // Вісник господарського судочинства. – 2006. – № 4. – С. 209–217.

**Навчально-методичний комплекс навчальної дисципліни
«Договірне право» для студентів напряму підготовки
6.030401 «Правознавство» / спеціальності 081 «Право» містить:**

1. Програма навчальної дисципліни.
2. Робоча навчальна програма.
3. Навчально-методичний посібник.
4. Плани семінарських занять.
5. Завдання для самостійної роботи студентів.
6. Завдання для поточних контрольних робіт.
7. Питання для підготовки до екзамену.
8. Пакет комплексних контрольних завдань (робіт).